

СТРУКТУРНАЯ ТЕОРИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Праксиология, право и порядок

Д. А. Зулумханов

Махачкала, 2026

Содержание

1. Предисловие
2. Часть I. Понятийные основания
3. Глава 1. Теория абстрагирования
4. Глава 2. Человеческая деятельность
5. Глава 3. Собственность, владение и добыча
6. Глава 4. Капитал, труд и работа
7. Глава 5. Прибыль, убыток и процент
8. Глава 6. Рынок и цена
9. Глава 7. Разделение труда
10. Глава 8. Каталлактика: обмен, деньги и торг
11. Глава 9. Деньги как институциональная форма
12. Глава 10. Договор
13. Глава 11. Закон, защита и подлог
14. Глава 12. Насилие, зло и возмещение
15. Глава 13. Защита прав
16. Глава 14. Маркс и предшественники
17. Часть II. Методологическое уточнение
18. Глава 15. Как читать определения
19. Глава 16. Аксиомы, модели и исторические гипотезы
20. Глава 17. Метод структурного разбора
21. Часть III. Экономико-правовое расширение
22. Глава 18. Ценность, справедливая цена и расчёт
23. Глава 19. Собственность, давность и добросовестный приобретатель
24. Глава 20. Фирма, предприниматель и работник
25. Глава 21. Служба и жалование
26. Глава 22. Кредитный цикл и кризис
27. Часть IV. Правовая и институциональная проверка
28. Глава 23. Государство, налог и общественные блага
29. Глава 24. Арбитраж, агентства и последняя сила
30. Глава 25. Речь, угроза и репутация
31. Итог

Предисловие

Экономика — вид человеческой деятельности.

Цель, действие, ресурс, собственность, договор, деньги, закон и защита образуют единую структуру человеческой деятельности. Экономика остаётся центральным случаем этой структуры, но не исчерпывает её.

Что мы понимаем под термином «человек» и что называется «человеческой деятельностью»?

Без предварительного обзора этих двух тем углубляться в изучение экономики, которая есть вид *человеческой деятельности*, было бы преждевременно.

В то же время надо определиться, чем и как будем проверять верность тех или иных теоретических выкладок по исследуемым темам. В естественных науках в качестве такой проверки используют опыт, эксперимент. То есть проверяют соответствие предлагаемой теории явлениям «объективной реальности». Физические законы, химические реакции или математические соотношения не зависят от человеческого мнения. Поэтому гипотеза учёного, здесь, может быть проверена на практике.

В экономической теории всё несколько иначе.

Человеческая деятельность рождает новые виды связей, которые в объективной реальности ранее не существовали. Поэтому здесь нет возможности проводить эксперимент. Ведь каждый эксперимент — это опять создание нового уникального вида связи. Следовательно, конечным критерием правильности или неправильности положений экономической теории является исключительно разум, без всякой помощи опыта или эксперимента.

Всякое исследование, которое проводит человек — это, прежде всего, мыслительный процесс. Для описания результатов этого процесса в каждой специальности используется свой язык со своим словарём терминов и определений.

А как строится словарь терминов в экономической теории? Как формируется её понятийный аппарат?

А как вообще формируются термины и определения? Есть ли здесь свои критерии и правила?

Разбору этих вопросов посвящена первая глава настоящей работы.

Часть I. Понятийные основания

Глава 1. Теория абстрагирования

§1. Абстрагирование

Теория человеческой деятельности начинается с простого различения: человек не только реагирует на внешний мир, но и выделяет в нём предметы, связи, цели и правила. Это выделение называется абстрагированием.

Абстрагирование — выделение части бытия как различного предмета мысли.

Абстрагирование не отменяет телесность человека. Голод, страх, привычка, усталость и подражание продолжают действовать. Но между раздражением и поступком человек способен поставить знак, образ будущего, запрет, обещание или правило. Именно в этом промежутке начинается человеческая деятельность в строгом смысле.

Первое различение даёт человеку внешний мир, самого себя как наблюдателя и границу ненаблюдаемого. Дальнейшие различения дробят мир на предметы, свойства и связи. Так появляются знания.

Знание — абстракция, переведенная в знаковую форму.

Мышление — операции над абстракциями.

Мышление позволяет строить модели будущего: что есть, чего не хватает, каким способом можно перейти от первого ко второму. Поэтому экономика, право и политика в этой книге рассматриваются как частные области работы с целями, ресурсами, правилами и границами действия.

§2. Термины, понятия и определения

Теория требует словаря. Но словарь нужен не ради учёности, а ради различения. Если одно слово обозначает сразу желание, цену, моральную оценку и результат сделки, спор становится неразрешимым.

Определение — кратчайшее описание.

Термин — слово, обозначающее определение.

Понятие — термин, обозначающий связь между величинами или явлениями.

Определение не обязано охватывать все бытовые употребления слова. Оно должно решать задачу анализа. В этой книге слова *труд*, *работа*, *капитал*, *стоимость*, *собственность*, *добыча*, *закон* и *защита* используются именно как рабочие различители.

Человек — это существо, обладающее способностью абстрагировать.

Это не биологическое определение и не моральная похвала. Оно выделяет тот признак, без которого невозможны договор, расчёт, ответственность и суд.

§3. Цель и правило

Цель — абстрактная модель желаемого.

Цель возникает там, где человек сравнивает настоящее состояние с воображаемым и предпочитает второе первому. Чтобы цель не осталась желанием, нужны средства и порядок действий.

Правило — результат анализа — последовательность действий, приводящих к поставленной цели.

Навык — действие по правилам, доведенное до автоматизма.

Правило может быть личным, договорным, рыночным, правовым или религиозным. Важно не происхождение правила, а его функция: оно делает действие повторяемым и понятным для других.

§4. Общение и общество

Язык позволяет передавать знания, цели и правила другим людям. Поэтому общество возникает не просто из совместного проживания, а из устойчивого поля общения.

Общение — обмен знаниями.

Информация — связь между понятиями.

Общество — группа людей, объединённых единым информационным полем.

С развитием общения меняется круг тех, кого признают участником правила: семья, род, племя, народ, единоверцы, граждане, всякий человек. Эти уровни признания важны для права: от того, кто считается носителем права, зависит, кого защищают, против кого допустима сила и кто может вступать в договор.

§5. Насилие, свобода и право

Человеческая деятельность в этой книге рассматривается как действие по цели и правилу без насилия против другого человека. Поэтому уже в первой главе нужно обозначить границу.

Сила, применённая против тела, свободы действия или собственности другого, разрушает возможность договора. Защита, напротив, применяет силу против такого разрушения.

Подробно это будет разобрано в главах о законе и защите; здесь достаточно зафиксировать методическую связь: экономика невозможна без различения добровольного действия и принуждения.

§6. Метод

Теория человеческой деятельности не проверяется так же, как физическая гипотеза. Историческое событие нельзя повторить в лаборатории. Но это не значит, что теория свободна от проверки.

В этой книге используются три критерия.

Первый — *внутренняя связность*. Из одних и тех же оснований не должны следовать несовместимые выводы.

Второй — *объяснительная сила*. Теория должна прояснять больше случаев, чем затемняет.

Третий — *плодотворность*. Хорошая теория даёт рабочий способ разбирать новые случаи: сделку, налог, кредит, спор о собственности, применение силы.

История и эмпирический материал используются не как украшение, а как проверка границ модели. Если модель объясняет только удобные примеры, она недостаточно строга. Поэтому дальше различаются четыре уровня: определение, аксиома, вывод и историческая гипотеза.

Глава 2. Человеческая деятельность

§1. Цели и блага

Умение абстрагировать дало человеку возможность анализировать настоящее и моделировать будущее. Основным побудительным фактором такого рода моделирования является наличие некоторого беспокойства по поводу существующего или будущего положения дел. Беспокойство вызывает, например, любая угроза жизни.

Беспокойства и страхи возникают и в случае невозможности понять связи между явлениями, а, значит, и невозможности провести анализ текущего или будущего состояния. Неопределенность — один из факторов сильного беспокойства.

Пытаясь снять беспокойство, человек моделирует новые ситуации. Удачная, с точки зрения человека, модель новой ситуации (мысль), построенная в результате мышления, становится *целью*.

Если будет найдено состояние (цель), в котором беспокойства будет меньше, человек, опять же на моделях, оценивает риски перехода из текущего состояния в предпочитаемое состояние. В большинстве случаев человек начинает действовать, когда получены удовлетворительные модели предполагаемых действий, приводящих к желанному результату.

Возможность формировать цели породила совершенно новый вид деятельности — целенаправленную деятельность.

Для достижения новой сформированной цели необходимо разрабатывать и новые виды действий, которых ранее в природе не было. Эти действия включают в себя и взаимодействие с

другими людьми. Но для человека, как мы уже говорили, исключено применение насилия против другого человека. Следовательно:

Человеческая деятельность — деятельность, направленная на достижение сформированных целей без применения насилия.

Большинство новых видов действий требуют дополнительных затрат энергии. Более того, сама мыслительная деятельность тоже требует дополнительных затрат энергии. А их поиск или добыча не предусмотрены в старых инстинктах и рефлексах мира зверя. Человек вынужден добывать их сам.

Источники энергии, используемые человеком в своей деятельности, называются *ресурсами*. Для осуществления новых видов действий нужны новые ресурсы.

Ресурсы, используемые человеком для достижения цели, называются благами.

Блага, доступные человеку, ограничены. Следовательно, возникает новые задачи: как добыть необходимые блага, и на достижение каких именно целей, прежде всего, следует их направить? Умение абстрагировать позволяет человеку решать и эти задачи.

Вначале моделируется самый простой и быстрый, на первый взгляд, способ достижения цели, который оценивается с точки зрения имеющихся возможностей и благ. Если результат неудовлетворителен, то строится следующая модель. В каждом новом случае исследуются как способы более эффективного использования имеющихся благ, так и возможности обретения благ новых.

§2. Этика

Допустим, человек решил, что найденный вариант действия может привести к поставленной цели и для этого есть необходимые возможности и ресурсы. Тем не менее, он не начинает действовать автоматически.

Человек, прежде чем действовать, оценивает ещё и риски, связанные с репутацией. Т.е., человек оценивает свои действия и их результаты еще и с точки зрения других людей. Ведь связи с другими людьми, взаимодействие и сотрудничество с ними дают неизмеримо больше возможностей. Рисковать связями, ради частной временной выгоды, нежелательно. Вырабатываются новые правила, регулирующие человеческую деятельность. Они не имеют отношения к силе, т.е. не имеют отношения ни к насилию, ни к защите. Эти правила были названы *этикой*.

Этика — правила, регулирующие несиловое взаимодействие людей.

При этом этические правила (или нормы) — спонтанно возникающая, довольно консервативная и инертная система регулирования отношений между людьми. Они складываются в течение длительного периода времени.

Освоение норм этики происходит в раннем возрасте и по большей части неосознанно. Таким образом, поведение человека в достаточно большой степени определяется не только им самим, но и заложенными в его сознании нормами, правилами, законами.

Тем не менее, всегда остается некоторая область, в которой каждый человек делает свой собственный осознанный выбор.

§3. Опыт

А что происходит, если беспокойство достаточно велико, а построить модель его снятия не получается? Что делать, если для подобного анализа нет начальных данных или необходимых способностей?

В этом случае некоторые люди смиряются с беспокойством, а некоторые — начинают действовать. Действовать без правил, т.е. спонтанно. Подобные, несмоделированные действия, называются непреднамеренными. Они тоже дают некоторый результат.

Если результат положителен, то идет накопление данных, необходимых для моделирования дальнейших действий. Если результат отрицателен, то это тоже результат, который учитывается при построении будущих возможных вариантов действий. Накапливается *опыт*.

Опыт — связь между объектами или явлениями, полученная в результате непреднамеренных действий,

А.С. Пушкин называл опыт «сыном ошибок трудных».

Для получения опыта, путем совершения спонтанных действий, которые невозможно заранее рассчитать или смоделировать, требовались особые качества. Ведь полученный отрицательный опыт, каким бы ценным для людей он ни оказался, для человека, получившего его, мог оказаться фатальным.

Непреднамеренное действие, приводящее к получению опыта — это своего рода *жертвоприношение*.

§4. Праксиология и экономика

Блага, доступные человеку, ограничены, а цели многочисленны. Следовательно, человек должен, во-первых — решать, как получить недостающие блага, и, во-вторых — выбирать, как их распределить между конкурирующими целями. После принятия решения человек должен действовать. Иначе цели не достигнуть. Но действие должно оставаться в рамках правил, запрещающих насилие. Иначе человек перестает быть человеком. Из возможных вариантов действий насилие должно исключаться.

Человеческая деятельность, по определению, ненасильственна.

Теория, описывающая оптимальные способы достижения сформированных целей, называется *праксиологией*.

Праксиология — теория, описывающая оптимальные способы достижения сформированных целей или наука о человеческой деятельности.

Праксиологический анализ — поиск способов достижения сформированной цели.

Так как сформированная цель — результат мыслительной деятельности, то и праксиологический анализ есть результат мыслительной и только мыслительной деятельности человека. И этот анализ основывается не только на его оценочных суждениях, но и на оценочных суждениях других людей. Поэтому здесь могут иметь место некоторые правила и ограничения.

Формирование цели — тоже мыслительный процесс. Но здесь не может быть правил и ограничений. Ведь никто заранее не знает, в чем смысл жизни, и какова ее конечная истинная

цель. Поэтому каждый вправе формировать и ставить цели, которые он считает нужными и так, как он считает нужным.

Составной частью праксиологии является исследование способов обретения и распределения благ для достижения сформированной цели. Эта часть праксиологии называется *экономикой*.

Человеческая деятельность, направленная на получение благ и их распределение между сформированными целями по рангу их значимости, называется экономической деятельностью или просто экономикой.

Позже, в главе 21, будет выделен третий тип деятельности — служба. Она не является трудом в предпринимательском смысле и не сводится к работе, но остаётся человеческой деятельностью в строгом смысле.

Процесс формирования самих целей не является предметом праксиологии или экономики. Это — область *психологии*.

§5. Экономика и этика

Варианты успешных методов решения экономических задач сохраняются и накапливаются в виде правил. Следование этим правилам делает достижение цели более вероятным.

Довольно длительное время фактор физического выживания человека был главным. Увеличение ресурса, позволяющего сохранить и продлить жизнь, являлось важнейшим видом деятельности. Каждый, кто находил способ увеличить количество доступного ресурса, становился обладателем более высокого социального статуса.

Сотрудничество и совместная деятельность давали большее количество благ, обеспечивали большую защищенность и

продолжительность жизни. Следовательно, стали сохраняться и накапливаться наиболее удачные варианты правил сотрудничества. Причем их выбор и сохранение не носили осознанный характер. Никто заранее не мог знать или заранее рассчитать, какое именно правило окажется полезным.

В силу различий между социальными группами, обитающими на различных территориях, правила сотрудничества, спонтанно возникающие в них, сильно отличались.

Случайно обнаруженные лучшие правила давали возможность выжить и успешно развиваться группам, которые их обнаружили. С течением времени, становясь более многочисленными и обретая большую мощь, они вытесняли иные группы. Тем самым непреднамеренно распространялись наиболее удачные правила сотрудничества между людьми.

Эти правила стали складываться не только в законы, но и в нормы этики, морали, нравственности. Причем, вполне понятными и различимыми признаками полезности обнаруженного правила, являлись не мнения авторитетов и не рассуждения моралистов, а увеличение и сохранение вполне осязаемого блага. Блага, полученные в результате следования сложившимся правилам, стали называть *богатством*. Под правилами мы, прежде всего, понимали заповеди. Заповеди даны Богом. Отсюда богатство — благо, данное Богом. Благо, добытое насилием, богатством не считаются.

Человеческая деятельность по формированию новой цели и формированию новых способов обретения благ для их достижения, называется *предпринимательской* деятельностью или *трудом*.

Именно эта человеческая деятельность, деятельность предпринимательская, а не какая-либо другая, сделала возможным выживание колоссального количества людей, вытащила их из нищеты и голода. И именно она является главным фактором *благотворительности*.

Следовательно, каждый действующий человек, преследуя свои личные цели в рамках человеческой деятельности, сам того не подозревая, способствует укреплению морали и наращиванию библиотек правил общения, которые становятся основой этики.

Сторонники «разумного и справедливого перераспределения благ в пользу нуждающихся» только разрушают эти сложившиеся за тысячелетия правила и увеличивают количество нуждающихся.

§6. Экономика и естественные науки

Человек, занимающийся экономической наукой, строит теорию, которая описывает деятельность, направленную на обретение благ, и деятельность, направленную на распределение благ между сформированными целями. Причем, деятельность, исключаящую насилие.

Экономическая теория строится на основе выявления (открытия) общих регулярностей в построении оценочных суждений людей по поводу возможных вариантов обретения и распределения ресурсов.

Исследование закономерностей формирования самих целей в экономическую теорию не входит.

Чем отличается экономическая наука от естественных наук, например от физики? Чем отличаются регулярности, открываемые в экономике, и законы, открываемые в физике?

Физик, предлагающий свой вариант описания связей между явлениями, никак не может влиять на сами явления. Ньютон не может влиять на гравитацию, а Ом — на зависимость силы тока в проводнике от напряжения. Здесь сами наблюдаемые явления становятся фактами, с которыми надо считаться. Соответствие фактам и является проверкой верности предлагаемых расчетов. Физик не может применить силу против наблюдаемых и исследуемых явлений. И связи между явлениями не зависят от оценочных суждений исследователя □ физика.

В экономике все обстоит несколько иначе. Здесь все зависит от частных оценочных суждений. И здесь в отношениях между людьми имеет место насилие, которое может заставить изменить оценочные суждения или может заставить действовать вопреки оценочным суждениям.

Если мы условно изолируем насилие, т.е. будем рассматривать человеческую деятельность в чистом виде, тем не менее, остаются частные оценочные суждения людей, которые подвержены изменению.

Но частных суждений столько же, сколько и людей, и они постоянно меняются. Может показаться, что в реальности невозможно построить адекватную общую экономическую теорию.

Перед подобной проблемой в свое время стали физики, изучавшие состояние газов. Газов много, они разные и, казалось, надо строить теорию для каждого газа в отдельности. Каждый газ состоит из отдельных молекул, они взаимодействуют, и результат взаимодействия зависит от их относительных скоростей. А скорости молекул разные и постоянно меняются. Поэтому теория, описывающая состояние даже одного единственного газа, получалась невероятно сложной.

Выход был найден в построении модели *идеального* газа и использовании методов математической статистики. Для идеального газа теория была быстро построена. И она позволила достаточно адекватно описывать состояние реального газа, вставляя в законы состояния идеального газа поправки на газ реальный.

Точно так же экономическая теория выносит за скобки не только насилие, но и бесконечное множество индивидуальных оценочных суждений, заменяя их усредненной величиной, выделенной в результате обнаружения некоторых регулярностей.

Что это за регулярности и где они были обнаружены?

Обычно человек желает быть здоровым и богатым, нежели бедным и больным. Также человек обычно желает получить желаемое с наименьшими затратами своих ресурсов и по возможности в более короткое время. Но из этого не следует, что человек всегда предпочитает немедленное потребление отложенному употреблению. Он выбирает между разными целями и разными способами употребления ресурса во времени.

Иногда ресурс расходуется сразу: голодный человек ест хлеб, мастер покупает нужный инструмент, путник платит за ночлег. Иногда ресурс удерживается: земледелец оставляет зерно на посев, скотовод выращивает телёнка вместо немедленного забоя, хозяин хранит сено на зиму, семья откладывает деньги на дом, человек держит запас наличности для неопределённого будущего. Во всех этих случаях действует не отдельный закон предпочтения настоящего перед будущим, а сравнение целей, технологий и ожидаемых результатов.

Такие регулярности можно использовать как рабочие постулаты, но они не являются математическими аксиомами.

Они помогают описывать типичные действия, не отменяя того, что конкретный субъект может предпочесть удержание ресурса его немедленной трате. Экономическая теория имеет дело с неопределённостью и стремится уменьшить её, но не может полностью ликвидировать.

Ясно, что стремится не теория, а человек, строящий теорию, но для краткости будем говорить, что стремится теория.

Человек обычно боится неопределенности. Он желает получить определенность. Поэтому часто появляются теории, которые будто бы устанавливают подобную определенность. Но надо понимать, что построить подобную теорию невозможно так же, как невозможно построить, например, вечный двигатель.

§7. Вычисления и измерения в экономике и математике

Измерение — сравнение с эталоном. *Эталон* — однородная величина, взятая в качестве единицы сравнения.

Величина — результат счета или измерения. В естественных науках величины можно обозначают буквами (параметрами). Связь между величинами, записанная параметрами называется *формулой*.

Формула позволяет вычислить то, что трудно измерить, с помощью того, что измерить легко... Например, измерив длину диаметра окружности, можно вычислить длину окружности по формуле $c=\pi d$. Эта формула справедлива для любой окружности. С результатом вычисления здесь нельзя не согласиться.

В естественных науках эталоны универсальны, а связи (формулы) объективны. Формулы длины окружности или закона

всемирного тяготения не зависят от частного оценочного суждения человека.

Экономические величины отличаются от математических или физических величин. Экономические величины — результат частного оценочного суждения. Поэтому результаты вычислений экономических величин по предложенной формуле у разных людей могут отличаться.

Чтобы снять конфликт по поводу результатов подобных «расчетов», каждый раз стороны договариваются, что именно в рамках настоящей сделки считать эталоном и какие связи (формулы) считать верными. Универсальных (объективных) эталонов и формул в экономике нет. Математический расчет здесь невозможен. Тем не менее, экономический расчет имеет место быть. О нем более подробно будет рассказано в главе «Рынок».

§8. Имитация человеческой деятельности

Человеческая деятельность по определению ненасильственна. Сотрудничество людей на основе ненасилия, на основе добровольно принятого обеими сторона договора дает феноменальный результат. Неизмеримо растет количество и качество доступных благ.

В то же время, при разрушении сотрудничества и применения насилия наступает всеобщий упадок.

Люди, применяющие насилие — разбойники, воры, мошенники и т.д. — могут в результате своей деятельности получить временную, частную материальную выгоду. Но эта выгода становится ничтожной, если окружающие люди смогут распознать истинный смысл их деятельности. Поэтому среди насильников развивается своего рода мимикрия — **имитация*

*человеческой деятельности**. Разбойники используют те же термины, что и честные люди, для обозначения своих «дел». У них тоже как будто есть работа, бизнес, прибыль, убытки, зарплата, специальность, фирма, услуги, благотворительность, экономика и т.д. Обывателю, в этом случае, трудно разобраться, с чем именно он имеет дело. Ведь, на самом деле у разбойников нет прибыли, у них — добыча. И у грабителей нет работы, у них — грабеж.

Распознать имитацию человеческой деятельности неподготовленному человеку очень трудно. Ведь, внешне — все как будто пристойно: и улыбки, и вежливость, и фирма, и бумаги, и забота о охране окружающей среды, и борьба с изменением климата... Тем не менее, все может оказаться всего лишь имитацией. Ее метастазы незаметно пожирают здоровую ткань общества и в какой-то момент наступают кризис, голод, войны.

Раннее обнаружение имитации человеческой деятельности становится достаточно важным делом для каждого честного человека. Можно ли этому научиться? Конечно, можно. Надо только разобраться с экономической наукой и теорией абстрагирования. Для этого достаточно быть честным перед собой, принимать выводы формальной логики и использовать для анализа событий исключительно свой разум. Для начала желательно научиться количественному анализу связей между измеряемыми величинами и событиями в рамках математики за 7-ой класс средней школы. После этого можно начать по-настоящему следовать словам Л. Мизеса:

«Нравится нам или нет, экономическая наука не может оставаться эзотерической отраслью знания, доступной только небольшой группе ученых и специалистов. Экономическая наука

имеет дело с фундаментальными проблемами общества; она касается каждого и принадлежит всем. Она главное и истинное дело каждого гражданина.»

На главное и истинное дело каждого гражданина надо найти время силы и средства, точно так же, как мы находим время, силы и средства для ежедневной гигиены.

Глава 3. Собственность, владение и добыча

§1. Предприниматель и благо

Человек обычно предпочитает тратить на достижение цели как можно меньше сил, времени и ресурсов. В то же время способ, гарантированно обеспечивающий успех в достижении цели, никто заранее не знает.

Внешние, физические ресурсы неисчерпаемы. Материальный мир бесконечен. Но ресурсы, которые можно перевести в блага, т.е. доступные человеку, ограничены. Блага приходится добывать. И человек обычно желает тратить на обретение новых благ тоже как можно меньше имеющихся благ, сил и времени.

Человек, занятый поиском благ, необходимых для достижения сформированной им цели, называется *предпринимателем*.

Предприниматель — человек, занятый экономической деятельностью. То есть человек, желающий снять некоторое беспокойство путём целенаправленной деятельности, изменяющей существующее положение дел.

Для ведения экономической деятельности нужны ресурсы. Напомним, ресурсы, используемые для достижения цели, называются *благами*. Свойство блага, используемое человеком для снятия беспокойства, есть *полезность* этого блага.

Оценочное суждение человека о полезности блага называется *ценностью* блага.

Если человек лишается ценного для него блага, его беспокойство повышается. Обретение ценного блага понижает его беспокойство.